

Eastons®

KEMAYORAN

Sell – Buy – Rent Properti



**Jl. Bungur Besar Raya No.40
Gunung Sahari Selatan, Kemayoran
Jakarta Pusat 10610**



(021) 42801818



www.eastonskemayoran.com



@eastons.kemayoran

DAFTAR ISI :

- ❖ ***PERKENALAN***
- ❖ ***VISI & MISI***
- ❖ ***NILAI – NILAI EASTONS***
- ❖ ***BISNIS FILOSOFI***
- ❖ ***PENGHARGAAN***
- ❖ ***KLIEN***
- ❖ ***MITRA KAMI***



Eastons adalah satu perusahaan yang bergerak di bidang agen properti, Jual – Beli – Sewa rumah milik customer atau pihak ketiga lainnya. Nama Eastons sendiri berasal dari perusahaan sejenis dari negara Inggris raya dan beberapa kantornya tersebar di beberapa negara Eropa terdekat seperti Portugal, Swedia dll. Eastons Indonesia berdiri sejak tahun 2010 dan saat ini telah berdiri 15 kantor Franchise yang tersebar di seluruh Indonesia yaitu :

- *Eastons Kemayoran*
- *Eastons Cengkareng*
- *Eastons Puri Indah*
- *Eastons Pondok Indah*
- *Eastons Kelapa Gading*
- *Eastons Semarang*
- *Eastons Kemang*
- *Eastons Pekanbaru*
- * *Eastons PIK*
- * *Eastons Purwokerto*
- * *Eastons Pluit*
- * *Eastons Sunter Agung*
- * *Eastons Mangga Dua*
- * *Eastons BSD Serpong*
- * *Eastons Sunter*

Eastons Indonesia saat ini berdiri mandiri dan bersifat afiliasi dengan kantor yang ada di luar negeri. Relatif dibanding kantor-kantor properti lain yang ada di Indonesia, Eastons berusia lebih muda. Namun dengan semangat dan pengalaman yang ada, Eastons mempunyai potensi berkembang dengan kelebihan-kelebihan yang ada.



● VISI

Visi Eastons Kemayoran menjadi top leader perusahaan agent property di indonesia.

● MISI

Misi Eastons Kemayoran pada dasarnya ingin membuka lapangan kerja yang seluas-luasnya bagi seluruh masyarakat Indonesia yang ingin sungguh-sungguh mengembangkan diri menjadi individu yang lebih baik. Sehingga dapat memberikan kesejahteraan bagi pribadi, keluarga dan negara Indonesia. Keunggulan untuk membangun tim yang sempurna yang akan menjadi pemimpin di industri broker properti.



Nilai – Nilai Eastons Kemayoran

1. Integritas

Mempunyai integritas yang akan membawa Eastons Kemayoran menjadi Merek yang dikenal dan professional.

2. Kerja Tim

Jaringan terkuat di Indonesia merupakan hasil dari kerja sama yang sangat baik di Eastons Kemayoran.

3. Profesional

Memposisikan diri agar mampu memahami tugas dan tanggung jawab, hubungan dan relasi, serta fokus dan konsisten terhadap urusan pekerjaan.



Mengembangkan dan menerapkan dalam hal servis yang dibutuhkan dan diinginkan oleh para Penjual dan Pembeli properti.

Eastons Kemayoran yang memposisikan dirinya sebagai yang terdepan dalam hal team work dan pengembangan solusi yang efektif bagi kebutuhan konsumen di bidang properti, memiliki motto 1st IN SERVICE (menjadi yang pertama dalam pelayanan), 1st IN RESULTS (menjadi yang pertama dalam mencapai hasil) dan 1st IN CUSTOMER SATISFACTION (menjadi yang pertama dalam memberikan kepuasan pelanggan).



The Winner Of Annual Award 2017 :

***Top Marketing Based
On Leasing Commission:***

***# 1 Darwis
3 Julie
5 Agus
7 Andre***

***Top Marketing Based
On Unit Transaction:***

3 Julie

***Top Office Based On
Total Commission:
3 Eastons Kemayoran***

***Top Marketing Selling
Manager :
3 Johan***

***Top Marketing Based
On Commission:***

***# 1 Agus
4 Julie
10 Andre***

The Winner Of Annual Award 2018 :

***Top Marketing Based On
Leasing Commission:***

***# 1 Julie
7 Ayong
8 Andre***

***Top Marketing Based
On Unit Transaction:***

***# 3 Julie
8 Andre***

***Top Office Based On
Total Commission:
3 Eastons Kemayoran***

***Top Marketing Selling
Manager :
2 Johan***

***Top Marketing Based
On Commission:***

***# 2 Julie
10 Andre***



The Winner Of Annual Award 2019 :

***Top Marketing Based
On Leasing Commission:***

***# 1 Julie
4 Andre***

***Top Marketing Based
On Unit Transaction:***

***# 3 Julie
5 Andre***

***Top Office Based On
Total Commission:
3 Eastons Kemayoran***

***Top Marketing Selling
Manager :
2 Johan***

***Top Marketing Based
On Commission:***

***# 1 Julie
8 Andre***

The Winner Of Annual Award 2020 :

***Top Marketing Based On
Leasing Commission:***

***# 2 Julie
3 Andre
5 Gutoko***

***Top Marketing Based
On Unit Transaction:***

***# 2 Julie
6 Andre***

***Top Office Based On
Total Commission:
1 Eastons Kemayoran***

***Top Marketing Selling
Manager :
1 Johan***

***Top Marketing Based
On Commission:***

***# 1 Julie
3 Andre
9 Gutoko***

***Top Rookie Of The Year:
Gutoko***







TERIMA KASIH



eastons.kemayoran@yahoo.com



(021) 4280 1818



(021) 421 5082